

Marine Dargery conforte son leadership à la tête d'Ampelio : poursuivre la dynamique engagée

Après le rachat de la totalité des parts du fondateur, Marine Dargery conforte son leadership à la tête d'Ampelio, cabinet spécialisé en transactions de domaines viticoles. Implanté en Anjou, Ampelio développe son activité prioritairement sur le Val de Loire, mais aussi sur tous les vignobles français et étrangers.

Marine Dargery, qui était déjà majoritaire au capital d'Ampelio, finalise une transmission annoncée. Elle correspond au départ progressif en retraite d'Henri Duval, fondateur de l'activité dans les années 2000 et avec qui elle avait créé la marque Ampelio en 2012 en compagnie de Jean-Yves Chauvin. Henri Duval, qui lui a cédé la totalité de ses parts, poursuivra une activité de consultant indépendant en stratégie économie viticole et pourra intervenir auprès d'Ampelio comme conseil et apporteur d'affaires. Jean-Yves Chauvin, associé assurant la gérance jusqu'alors, continuera de prodiguer ses conseils notamment en matière financière.

Assurer la pérennisation des exploitations viticoles

Marine Dargery, 38 ans, a pour ambition de capitaliser sur le savoir-faire historique de conseil du cabinet en cession et transmission de domaines viticoles. Issue d'une formation en gestion des entreprises, avec une expérience à l'international (quatre ans au Chili dans la filière vin), elle possède une expertise en stratégie commerciale et accompagnement marketing. Intervenant pour assurer la réussite des projets vitivinicoles, elle croit à la pérennisation des exploitations grâce à une transmission anticipée, accompagnée et suivie.

Un accompagnement facilité dans la reprise

Au-delà de la gestion de transactions foncières et d'entreprises viticoles, Ampelio apporte un accompagnement stratégique opérationnel grâce à une dimension "conseil" intégrée. Un projet pris dans sa globalité a, en effet, davantage de chances d'être mené à bien. La connaissance approfondie de la filière vitivinicole et du marché permet à Ampelio d'adapter la prestation en fonction du projet.

Le portefeuille de propriétés à la vente d'Ampelio

Ampelio intervient sur la cession de domaines complets et jamais sur des vignes seules. Son portefeuille propose plusieurs propriétés viticoles sur environ 500 hectares actuellement répartis sur le vignoble ligérien, allant de l'organisation familiale aux entreprises, en passant par les groupements fonciers viticoles et les structures de négoce.

Quelques exemples :

- Reprise d'une entreprise en développement sur le Muscadet (25 ha).
- Propriété de niche dans les liquoreux en Anjou (10 ha).
- Domaine historique en chinonais (28 ha).
- Vignoble en culture biologique Touraine (80 ha).
- Etc.

Quelques projets réalisés en 2014

Parmi les projets réalisés en 2014, on peut citer :

- Cession d'un vignoble de 27ha aux portes d'Angers.
- Transmission d'un domaine de 22ha sur les vins du Centre (Saint-Pourçain).
- Reprise en duo investisseur/vigneron d'un domaine en AOC Saumur Champigny (5ha).
- Mission d'étude-conseil pour la stratégie à la vente future d'un domaine en Muscadet.

À propos d'Ampelio

Ampelio est une structure indépendante basée à Saumur et qui intervient dans le Val-de-Loire mais aussi dans tous les vignobles de l'Hexagone. Son objectif : la réussite des projets vitivinicoles et la pérennisation des exploitations grâce à une transmission anticipée, accompagnée et suivie. Au-delà de la gestion de transactions foncières et d'entreprises viticoles, Ampelio apporte un accompagnement stratégique global, qui inclut le conseil, l'expertise et l'accompagnement des vendeurs et acheteurs, à toutes les étapes clés de la cession et de la transmission d'un domaine viticole.

Contact :

Marine Dargery, Tél. 06 98 258 007, e-mail : contact@ampelio.fr

www.ampelio.fr

Contact presse :

Alphacoms

Bruno Chéné – b.chene@alphacoms.fr

Emilie Servant – e.servant@alphacoms.fr

Tél. 02 40 71 07 90